

Primer trimestre de 2025

Aumentando la probabilidad

Estimados socios y Miembros de Junta Directiva, terminó otro trimestre de esta aventura del que quiero reafirmar nuestra razón de ser y la estrategia que nos distingue: en Numera aspiramos a transformar radicalmente la gestión administrativa y contable de las empresas, simplificando el comercio y empoderando a los empresarios con información precisa, relevante y en tiempo real para la toma de decisiones.

Desde nuestros inicios, apostamos por algo disruptivo: automatizar y optimizar, mediante tecnología de punta e inteligencia artificial, todas las etapas del proceso contable y administrativo. Nuestro producto hoy avanza decididamente hacia ese objetivo: integración directa con la DIAN, un portal centralizado de gestión documental, inferencia automática de centros de costo y pagos, registros contables precisos y estandarizados, conciliación bancaria automatizada, liquidación de nómina eficiente, cumplimiento regulatorio en tiempo real, y liquidación de impuestos con mínima intervención humana. Además, empoderamos a los empresarios con reportes inteligentes que convierten la contabilidad en una verdadera herramienta de gestión y competitividad.

La meta es clara: llevar esta inteligencia a más de 150 empresas este año y sentar las bases para escalar hacia 10,000 en el corto plazo. Para ello, invertimos decididamente —más de 1,000 millones de pesos anuales— en el desarrollo continuo de nuestra plataforma.

Persistimos con determinación porque seguimos convencidos de que el sector necesita una transformación profunda: la mayoría de los ERPs y software contables no priorizan la simplicidad ni la inteligencia de procesos; la automatización sigue siendo una quimera; la información no es oportuna; la contabilidad sigue viéndose como un trámite fiscal y no como un insumo para liderar; y los desafíos de volumen operan bajo esquemas tradicionales de más personal, no más tecnología. Este statu quo es exactamente lo que estamos cambiando, y los resultados nos confirman que ese es el camino.

El avance del trimestre

Este trimestre fue extraordinario en resultados y avances para Numera. Logramos ingresos récord por **649 millones de pesos**, lo que representa un crecimiento del **42%** respecto al trimestre anterior y un **74,8%** frente al mismo periodo de 2024. Estos resultados reflejan la aceleración de nuestra operación y la recepción de nuestra propuesta de valor en el mercado.

Nuestro backlog, que en adelante será el indicador clave de desempeño, alcanzó los **885 millones de pesos anuales**. Su crecimiento valida la adquisición de nuevos clientes como la efectividad y retención de los que ya estaban en operación. Con el propósito de crecerlo generamos, gracias a la publicidad, leads, reuniones y demostraciones semanales, además de explorar nuevas vías de atracción, como el reciente webinar realizado junto a la Cámara de Comercio de Bogotá, donde compartimos nuestra visión y experiencia con más de 50 empresarios. Seguimos lanzando semillas buscando perfeccionar nuestro enfoque comercial.

Pasando al desarrollo de producto, tres hitos sobresalen:

- Conciliaciones bancarias automáticas: logramos integrar procesos automáticos con Davivienda, Bancolombia y BBVA, superando las 20.000 transacciones conciliadas en el periodo. Próximamente vamos a estrenar una potente herramienta de conciliación a través de WhatsApp, que prometemos simplificará aún más la vida de nuestros clientes.
- Automatización de impuestos: dimos un salto significativo hacia la automatización total de la retención en la fuente, IVA, ICA y rete-ICA, y ya tenemos lista la documentación para el impuesto SIMPLE. A pesar de los retos y excepciones continuas, reafirmamos nuestro compromiso de liquidar y presentar automáticamente ante la DIAN.
- Escalabilidad y migración de datos: con la llegada de nuevos clientes migramos exitosamente más de un millón de líneas a Odoo, fortaleciendo la robustez, confiabilidad y velocidad de nuestro proceso de migración desde sistemas legacy.
- Moviéndonos al frente operativo, es importante resaltar que hemos absorbido el crecimiento con el mismo equipo base del año pasado, al tiempo que preparamos nuevos talentos para sostener la aceleración de la temporada de renta y medios magnéticos.

Estos logros contribuyen a consolidar nuestra visión y reforzar la confianza en que Numera está definiendo el nuevo estándar para la administración y la contabilidad empresarial en Colombia.

Un mensaje hacia adelante

Los resultados que presentamos, gracias al empuje de nuestro equipo, muestran que estamos en el camino correcto para redefinir el futuro de la gestión contable y administrativa en Colombia. Cada cliente nuevo, cada reto superado son testimonio del compromiso y pasión con que enfrentamos este desafío.

Nos proponemos cerrar el año superando los **2.400 millones de pesos** en ingresos y alcanzando un backlog de **1.500 millones**. Sabemos que llegar ahí exige mantener el ritmo, la disciplina y la creatividad que nos han traído hasta este punto. Para ello confiamos en la capacidad de nuestro equipo y en la enorme oportunidad que tenemos frente a nosotros.

La confianza y el respaldo de cada uno de ustedes son vitales para lograr las metas propuestas. Su apoyo nos motiva a seguir soñando en grande, innovando y superando límites. Continuemos trabajando para hacer de Numera la solución indiscutible para más empresas. Avancemos sin pausa. El éxito que buscamos depende de nuestra convicción y capacidad de ejecución de las ideas que nacen en las cabezas de este equipo. Estoy seguro de que lo mejor de Numera está por venir y que estamos construyendo algo grande.

Con aprecio,

Jorge García Iguarán
CEO
Numera SAS

Ejecución presupuestal

Los siguientes son los rubros financieros en la ejecución de los recursos con los que contamos:

Cifras en millones de pesos

Rubro a Marzo acumuladas	2024	2025	Delta %	Ppto 2025	Delta %
Ingresos	434	649	50 %	665	98 %
Costo de operación	-156	-172	10 %	-168	102 %
Costo de infraestructura	-63	-117	86 %	-104	113 %
Costo de desarrollo	-137	-167	22 %	-203	82 %
Gastos de administración	-141	-147	4 %	-158	93 %
Flujo liquido*	-54	-119	220 %	-210	-43 %
Burn rate en meses	-1,0	-2,2	220 %	-7,0	31 %
Utilidad antes de renta	-304	46	-15 %	32	144 %
Impuesto de renta	0	0		-9	
Impuesto diferido	0	0		0	
Utilidad	-304	46	-115 %	23	200 %

- * Burn rate es el tiempo proyectado en el que la empresa se quedaría sin caja, al ritmo de ingresos y gastos actual.
- * El incremento en las ventas es un reflejo del cambio de estrategia a vender Backoffice. Además incluye el resultado por participación de JHR Wise.
- * El aumento en los costos de infraestructura está ligado a que en el primer trimestre de 2024 las bases de datos se pre pagaron y quedaron en 2023. Además en 2024 se llevó a cabo una ampliación de los servicios de infraestructuras con nuevas instancias y funcionamiento que generaron el aumento estructural del costo de AWS. El precio del Dólar en el trimestre afectó el costo versus lo presupuestado.
- * La salida de J Chamorro y Diego Ducon del equipo de ingeniería generó parte de los ahorros en el costo de desarrollo, en el corto plazo no estimamos reemplazarlos.
- * Al flujo líquido se le agregó la deuda financiera contraída en el trimestre. Respaldada con la devolución de los créditos fiscales.